

Publié le 18 janvier 2024

Cercle des Dirigeants 2024

SEUL(E) FACE À UNE DÉCISION, À UNE NÉGOCIATION ?

Comment éviter les écueils tout en mobilisant les parties prenantes ?

Les dirigeants d'Entreprises publiques locales et de Collectivités sont confrontés à des systèmes de décision complexes. Les facteurs à prendre en compte sont nombreux et très exigeants : enjeux politiques, diversité d'acteurs, impératifs économiques... Ils se retrouvent la plupart du temps isolés, face à des enjeux majeurs et importants.

Cette capacité à traiter la complexité et gérer la solitude, mobilisent toutes les composantes du leadership : intelligence émotionnelle, intelligence situationnelle et intelligence politique.

Cette formation à la prise de décision et à la négociation a pour finalité de renforcer les capacités opérationnelles des dirigeants.

Au cœur de cette formation, des séquences pédagogiques variées avec des études de cas, des ateliers, des témoignages de professionnels expérimentés et des séquences d'ouverture et de prise de hauteur.

Les principaux thèmes de la formation :

- Le management « de terre et de ciel », les compétences spécifiques d'une Direction Générale
- Les contradictions liées à l'exercice du leadership et leur intégration dans la prise de décision
- Les conditions de réussite et de conduite d'une négociation
- Elaboration des coalitions dans un contexte professionnel
- Formalisation des jeux politiques dans les organisations
- Le leadership d'influence issu de l'intelligence politique et situationnelle
- Cartographie et utilisation des réseaux pour atteindre ses buts
- Les outils et méthodes de la prise de décision

[S'inscrire dès maintenant](#)