

Publié le 25 janvier 2019

Négocier, oui... mais comment ?

La négociation s'impose comme la pratique relationnelle la plus courante et la plus difficile à maîtriser : quelles sont les techniques à acquérir pour mettre en place une réelle coopération ?



Votre espace
formation



Les 5 et 6 février, bénéficiez de 2 jours de formation pour :

- Comprendre l'enjeu et le déroulement d'une négociation
- Appréhender les différents styles de négociation
- Acquérir les aptitudes et techniques pour obtenir un accord de façon constructive
- Appliquer des techniques de négociation « gagnant-gagnant »
- Créer un climat de résolution positive des conflits
- Savoir quand arrêter de négocier et sortir d'une situation de blocage

[Programme et inscription](#) (session confirmée !)

Par Béatrice CARCEL